

ПРОТОКОЛ № 4

За отваряне и разглеждане офертите на участниците в открита процедура за възлагане на обществена поръчка с предмет: „Избор на изпълнител за осъществяване на ремонт на МПС собственост на АПИ-ОПУ Габрово за период от 2 /две/ години или до изчерпване на финансния ресурс“, открита с Решение № 1 от 06.03.2020 г. на директора на ОПУ-Габрово.

Днес, 18.05.2020 год. в 10:00 часа в изпълнение на Заповед № РД-11-20 от 14.04.2020 г. на директора на ОПУ-Габрово за провеждане на открита процедура по ЗОП предмет: „Избор на изпълнител за осъществяване на ремонт на МПС собственост на АПИ-ОПУ Габрово за период от 2 /две/ години или до изчерпване на финансия ресурс“, се събра комисия в пълен състав :

Председател: Надежда Цанкова – началник отдел АО/юрист и
Членове :

1. Искра Георгиева – главен счетоводител в отдел „АО“
2. Доротея Семова – младши експерт в отдел „АО“

За да продължи работа по определяне на комплексната оценка на допуснатите участници. Видно от протокол № 3 от 13.05.2020 г., на основание чл. 72, ал.1 от ЗОП, комисията е изискала подробна писмена обосновка от участниците „Елит Ойл-София“ ЕООД и „Трейдкар БГ“ ЕООД за начина на образуване на предложението им по показателя средна цена за диагностика и дефектация и по показателя цена за труд, тъй като предложението им по тези показатели е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложението на останалите участници.

В указания 5-дневен срок в деловодството на ОПУ-Габрово са получени подробни писмени обосновки, както следва от участника „Елит Ойл-София“ ЕООД с вх № 53-00-188/15.05.2020 г. и от участника „Трейдкар БГ“ ЕООД с вх. № 53-00-191/18.05.2020 г.

В писмената си обосновка участникът „Елит Ойл-София“ ЕООД подробно е описан начин на образуване на предложените стойности по показател „Цд“ – Цена за диагностика и дефектация и по показател „Цт“ – Цена за труд. Участникът твърди, че има наличие на изключително благоприятни условия от общ характер при изпълнение на поръчката, включваща добре структурирана и работеща организация по управление на дейността. Сертифицирани са по система за управление на качество ISO 9001-2015. Поддържат системата за управление на здравето и безопасността, съгласно стандарт OHSAS 9001&2007.

Дружеството е избрало бизнес модел, който се основава на реализиране на по-нисък марж на печалба по отношение на конкретните работни операции и вложени части и консумативи при поддържането на относително висок оборот от дейността.

Твърди се наличие на изключително благоприятни условия, обуславящи предложените цени за диагностика и дефектация, предвид че видовете диагностика са елементи, представляващи съвкупност от цялостна диагностика на автомобила за установяване на реалното му техническо състояние, предшестващо влизането му в сервиза. Тези действия били заложени във функционалните задължения на служителя- автомонтьор. На практика дружеството не калкулирало цени за извършване на диагностични дейности по автомобила преди влизане в сервиза за ремонт, освен някои конкретни видове диагностики /диагностика на двигател и климатични системи/, изискващи специфични умения, специализиран софтуер и допълнителен времеви ресурс на ангажираност на монтьорския състав. Предвид факта, че диагностичните дейности по автомобила са изведени от възложителя, като отделни ценообразуващи елементи, то затова са предложени ниски ценови стойности, тъй като възложителя не е допуснал хипотезата да се посочват нулеви стойности за тези компоненти. Практиката, която са установили е диагностиката и установяването на реалното техническо състояние на МПС-то да се извършва за сметка на изпълнителя.

Участникът твърди наличие на изключително благоприятните условия, обуславящи предложените цени за труд /часова ставка/ на технологичен час /нормочас/, а именно:

Формирането на стойността на цена на един сервизен час е съобразена с изискванията за заплащане на труда, съгласно действащото трудово и осигурително законодателство. Изпълнителят твърди, че спазва трудовото и социалното законодателство, /включително минимална цена на труд/, общите разходи за един квалифициран техник автомонтьор с необходимия професионален опит. Представена е финансова обосновка на компонентите, обуславящи крайната стойност на цената за труд, включваща калкулация на компонентите /разходи и печалба/, влияещи на крайното ценообразуване за 1 човекочас труд на 1 работник. Представена е калкулация на разходите и печалбата по периоди. Участникът твърди, че предложената цена напълно е съобразена с регламентираните нива и изисквания за възнаграждение на труда съгласно националната нормативна уредба и с действащите ценоразписи за разплащане на положен труд от застрахователните дружества, при извършено възстановяване на МПС след претърпени ПТП-та. По отношение на представената информация изиска да се спазват условията на конфиденциалност.

В писмената си обосновка участникът „**Трейдкар БГ ЕООД** подробно е описан обективните обстоятелства обслужващи стойността на предложението за средна цена за диагностика и дефектация и цена за труд.

Посочил е наличие на изключително благоприятни условия и икономичност при изпълнение на поръчката, базирани на обстоятелства от общ характер, а именно: избраният от участника бизнес модел се осланял на реализирането на по-ниска норма на печалба при поддържането на относително висок оборот от търговска дейност с резервни части и консумативи за автомобили. Твърди се, че участникът е установил добри контакти с фирм производители и вносители на автомобилни части и консумативи, което дава възможност изпълнителят да бъде конкурентно способен на пазара. Използваният бизнес модел способствал постигането на по-ниска себестойност на предлаганата услуга, съответно за конкурентност на предлаганите цени за труд, резервни части и консумативи. Твърди се наличие на добре структурирана и работеща организация по управление на качеството, поддържане и изпълнение на "Наръчник по качество", който е основен документ на „системата за управление на качество ISO 9001-2015“. Дружеството притежава сертификат издаден от ТЮФ Норд-България.

Участникът е посочил следните благоприятни условия и оригинални решения относно показателя Цена за диагностика и дефектация. Твърди се, че политиката на дружеството е съобразена към привличане на нови клиенти, които да осигурят по-висок оборот от дейността и по-добра рентабилност на материалната база. Прилагат различни форми за привличане на нови клиенти, като промоции, безплатни услуги и др., като една от тях е диагностика на всички системи на автомобила, при условие, че констатираните повреди или подмяна на резервни части бъдат отремонтирани в дружеството. По отношение показателя цена на труд, политиката на дружеството се основава на реализирането на по-ниска печалба. Друго важно обстоятелство е, че техническият персонал е добре подгoten, с многогодишен стаж. Прилагат обосновка и разбивка на разходите и калкулация на печалбата, свързата с техническото обслужване на един автомобил за един сервизен час. В разчетите не са включени разходите за административно-управленски персонал, предвид че фирмата обслужвала достатъчно голям брой клиенти на дребно. По отношение на представената информация изиска да се спазват условията на конфиденциалност.

След като разгледа подробно представените от участниците писмени обосновки, комисията, в рамките на своята оперативна самостоятелност, прецени, че в същите са посочени обективни обстоятелства свързани с икономичност при изпълнение на обществената поръчка и с останалите обстоятелства посочени в чл. 72, ал. 2 от ЗОП и приема обосновките и на двамата участника.

Комисията пристъпи към оценяване на предложението съобразно определеният критерий за възлагане „оптимално съотношение качество/цена“ по чл.70, ал. 2, т.3 от ЗОП, и оцени поотделно всички показатели включени в комплексната оценка, както следва:

„Елит Ойл-София“ ЕООД

По показателя **Пр - отстъпка от актуалната ценова листа** на официалните вносители на резервни части за съответните марки автомобили, участникът е предложил **30%** (тридесет процента). Отстъпката се посочва в проценти, като най-високата предложена отстъпка получава **25 точки**, а точките за отстъпките на останалите участници се изчисляват по следната формула:

Пр = Прi/Прmax x 25, където: **Прi** е предложената отстъпка на съответния участник;
Прmax е най-високата предложена отстъпка. Предложената отстъпка от участника е **30%** т.е.
Прi = 30 % . Водим от Протокол № 3 Прmax = 30%

Пр = /30:30/ x 25 = 25 точки. Комисията оценява участника по показателя **Пр с 25 точки.**

При условие, че участник предложи сумарна цена /сбор от всички диагностики/ 0,00 лв., за целите на изчисленията цената се приравнява към 0,001 лв. Това закръгляване се прилага едва, след като са събрани всички стойности и при условие, че стойността тогава е 0,00 лева.

По показател Цд-Цена за диагностика и дефектация. Цената за диагностика се образува като средно претеглена цена за извършване на диагностика на 1 автомобил.
 Водим от протокол № 3, средно предложената цена за диагностика и дефектация **Цдi** от „Елит Ойл-София“ ЕООД е **4 лв.**, а **Цдmin = 0,0000625 лв. ~0,000063 лв.**

Най-ниската предложена средно претеглена цена за диагностика получава **15 точки**, а точките за цените на останалите участници се оценяват по следната формула:

$$\text{Цд} = \frac{\text{Цдmin}}{\text{Цдi}} \times 15, \text{ където:}$$

Цдi е средно претеглената цена за диагностика, предложена от всеки участник;

Цдmin е най – ниската предложена средно претеглена цена за диагностика;

Цдi = 4 и **Цдmin = 0,0000625 лв. Цд = /0,0000625 : 4/ x 15 = 0,000234 точки.**

Участникът получава по показателя Цд **0,000234 точки.**

По показателя Цт - Цена за труд:

Цената за труд е конкретна цена на технологичен час (нормочас) за извършване на дейности на един брой автомобил. Най-ниската предложена цена за труд получава **15 точки**, а точките за цените на останалите участници се оценяват по следната формула:

$$\text{Цт} = \frac{\text{Цтmin}}{\text{Цтi}} \times 15, \text{ където :}$$

Цтi е конкретна цена на технологичен час (нормочас), предложена от всеки участник;

Цтmin е най – ниската предложена конкретна цена на технологичен час (нормочас);

Предложената цена за труд от участника е 18.00 лв. без ДДС.

Цтi = 18 .00 лв. без ДДС. Цтmin = 18,00 без ДДС.

Цт = /18,00:18,00/ x 15 = 15 точки. Участникът получава по показателя Цт **15 точки.**

По показателя - Цу - Цена за услуги:

A. Цена за услуги на МПС на Възложителя

Цената за услуги се образува като средно претеглена цена от единичните цени за извършване на следните услуги на един брой автомобил:

1. Цена за регулиране на ходова част (преден и заден мост) (**Пр**) – **30.00 лв. без ДДС;**
2. Цена за регулиране на фарове (**ЦФ**)- **10.00 лв. без ДДС;**
3. Цена за дейностите монтаж, демонтаж, баланс на гуми и изправяне на джанти (сумарно за четирите дейности, за една гума **-/Цг/ 12 x 4 = 48.00 лв.**)

Цуi е средно претеглена цена на услуги, предложена от всеки един от участниците.

Намира се по формулата: **Цуi = (Пр+ЦФ+Цг)/m**, където:

m = 3 е общият брой на посочените по-горе цени за услуги за извършване на един автомобил.

Пр - 30.00 лв; ЦФ - 10.00; Цг - 48.00. Средно претеглената цена за услуги Цуi от участника „Елит Ойл-София“ ЕООД: Цуi= /30.00+10.00+48,00/ : 3= 29,33 лв. Цуi = 29,33 лв.

, „Трейдкар БГ“ ЕООД

По показателя **Пр - отстъпка от актуалната ценова листа на официалните вносители на резервни части за съответните марки автомобили, участникът е предложил 25 %** (двадесет и пет процента). Отстъпката се посочва в проценти, като най-високата предложена отстъпка получава **25 точки**, а точките за отстъпките на останалите участници се изчисляват по следната формула:
Пр = Прi/Прmax x 25, където: Прi е предложената отстъпка на съответния участник;
Прmax е най-високата предложена отстъпка. Водим от Протокол № 3 предложената отстъпка от участника е 25% т.e. Прi = 25 %, Прmax = 30%
Пр= /25:30/ x 25 = 20,833 точки. Участникът получава по показателя **Пр 20,833 точки.**

По показател Цд - Цена за диагностика и дефектация. Цената за диагностика се образува като средно претеглена цена за извършване на диагностика на 1 автомобил. Водим от протокол № 3, средно предложената цена за диагностика и дефектация Цдi от „Трейдкар БГ“ ЕООД е **0,0000625 лв. ~ 0,000063 лв.**

Най-ниската предложената средно претеглена цена за диагностика получава **15 точки**, а точките за цените на останалите участници се оценяват по следната формула:

$$\text{Цд} = \frac{\text{Цдmin}}{\text{Цдi}} \times 15, \text{ където:}$$

Цдi е средно претеглената цена за диагностика, предложена от всеки участник;

Цдmin е най – ниската предложената средно претеглена цена за диагностика;

Цдi = 0,000063 и Цдmin = 0,000063 лв. Цд= /0,000063:0,000063/ x 15 = 15 точки.

Участникът получава по показателя **Цд 15 точки.**

По показателя Цт - Цена за труд:

Цената за труд е конкретна цена на технологичен час (нормочас) за извършване на дейности на един брой автомобил. Най-ниската предложената цена за труд получава **15 точки**, а точките за цените на останалите участници се оценяват по следната формула:

$$\text{Цт} = \frac{\text{Цтmin}}{\text{Цти}} \times 15, \text{ където :}$$

Цти е конкретна цена на технологичен час (нормочас), предложена от всеки участник;

Цтmin е най – ниската предложената конкретна цена на технологичен час (нормочас);

Предложената цена за труд от участника е 18,50 лв. без ДДС.

Цти = 18,50 лв. без ДДС. Цтmin = 18,00 без ДДС.

Цт= /18,00 : 18,50/ x 15 = 14,594 точки. Участникът получава по показателя **Цт 14,594 точки.**

По показателя - Цу - Цена за услуги:

A. Цена за услуги на МПС на Възложителя

Цената за услуги се образува като средно претеглена цена от единичните цени за извършване на следните услуги на един брой автомобил:

1. Цена за регулиране на ходова част (преден и заден мост) (Пр) – **35.00 лв. без ДДС;**
2. Цена за регулиране на фарове (ЦФ)- **00.00 лв. без ДДС;**
3. Цена за дейностите монтаж, демонтаж, баланс на гуми и изправяне на джанти (сумарно за четирите дейности)/Цг/ **12,00 x 4 = 48.00 лв.**

Цуi е средно претеглена цена на услуги, предложена от всеки един от участниците.

Намира се по формулата: **Цуi = (Пр+ЦФ+Цг)/m**, където:

m = 3 е общият брой на посочените по-горе цени за услуги за извършване на един автомобил.

Пр - 35.00 лв; ЦФ - 00.00 лв.; Цг - 48.00 лв.

Средно претеглената цена за услуги Цуi = /35.00+00.00+48.00/: 3= 27,67 лв.

„Венци Габрово“ ЕООД

По показателя **Пр - отстъпка от актуалната ценова листа на официалните вносители на резервни части за съответните марки автомобили, участникът е предложил 5 %** (пет процента).

Отстъпката се посочва в проценти, като най-високата предложена отстъпка получава **25 точки**, а точките за отстъпките на останалите участници се изчисляват по следната формула:

Пр = Прi/Прmax x 25, където: Прi е предложената отстъпка на съответния участник;

Прmax е най-високата предложена отстъпка.

Водим от Протокол № 3 предложената отстъпка от участника е **5%**, т.e. Прi = **5 %**; Прmax = **30%**. Пр= /5 : 30/ x 25 = **4,17 точки**. По показателя **Пр** участникът получава **4,17 точки**.

По показател Цд - Цена за диагностика и дефектация.

Цената за диагностика се образува като средно претеглена цена за извършване на диагностика на 1 автомобил. Водим от протокол № 3, средно предложената цена за диагностика и дефектация **Цдi от участника** е **30,00 лв.** Най-ниската предложена средно претеглена цена за диагностика получава **15 точки**, а точките за цените на останалите участници се оценяват по следната формула:

$$\text{Цд} = \frac{\text{Цдmin}}{\text{Цdi}} \times 15, \text{ където:}$$

Цдi е средно претеглената цена за диагностика, предложена от всеки участник;

Цдmin е най – ниската предложена средно претеглена цена за диагностика;

Цдi = 30,00 лв. и Цдmin =0,000063 лв. $\text{Цд} = 0,000063 : 30,00 / x 15 = 0,0000315 \sim 0,000032$ точки. Участникът получава по показателя **Цд** **0,000032 точки**.

По показателя Цт - Цена за труд:

Цената за труд е конкретна цена на технологичен час (нормочас) за извършване на дейности на един брой автомобил. Най-ниската предложена цена за труд получава **15 точки**, а точките за цените на останалите участници се оценяват по следната формула:

$$\text{Цт} = \frac{\text{Цтmin}}{\text{Цti}} \times 15, \text{ където :}$$

Цти е конкретна цена на технологичен час (нормочас), предложена от всеки участник;

Цтmin е най – ниската предложена конкретна цена на технологичен час (нормочас);

Предложената цена за труд от участника е 30,50 лв. без ДДС.

Цти = 30,00 лв. без ДДС. Цтmin = 18,00 без ДДС.

$\text{Цт} = 18,00 : 30,00 / x 15 = 9$ **точки.** По показателя **Цт** участникът получава **9 точки**.

По показателя - Цу - Цена за услуги:

A. Цена за услуги на МПС на Възложителя

Цената за услуги се образува като средно претеглена цена от единичните цени за извършване на следните услуги на един брой автомобил:

1. Цена за регулиране на ходова част (преден и заден мост) (**Пр**) – **20.83 лв. без ДДС;**

2. Цена за регулиране на фарове (**ЦФ**)- **30.00 лв. без ДДС;**

3. Цена за дейностите монтаж, демонтаж, баланс на гуми и изправяне на джанти (сумарно за четирите дейности, за **една** гума /Цг/- **9,00 x 4 = 36.00 лв.**без ДДС.

Цуi е средно претеглена цена на услуги, предложена от всеки един от участниците.

Намира се по формулата: Цуi = (Пр+ЦФ+Цг)/m, където:

m = 3 е общият брой на посочените по-горе цени за услуги за извършване на един автомобил.

Пр - 20.83 лв; ЦФ - 30.00; Цг - 36.00 . Средно претеглената цена за услуги

$\text{Цуi} = /20.83+30.00+36.00/ : 3 = 28,94$ лв.

„Елит Ойл-София“ ЕООД

Най-ниската предложена **средно претеглена цена за услуги** **ЦУ** получава **15 точки**, а точките за цените на останалите участници се оценяват по следната формула:

$$\text{ЦУ} = \frac{\text{Цумin}}{\text{Цui}} \times 15, \text{ където:}$$

Цui е средно претеглена цена на услуги, предложена от участника – 29,33 лв.

Показателя „Пр“ - Предложена отстъпка от актуална ценова листа на официалните вносители на резервни части за съответните марки автомобили влизащи в предмета на поръчката с относителна тежест – 25 т.;

- Показател „Цд“ - Цена за диагностика и дефектация, с относителна тежест – 15 т.;
- Показател „Цт“ – Цена за труд, с относителна тежест - 15 т.;
- Показател „Цу“ – Цена за услуги, с относителна тежест – 15 т.
- Показател „Ср.“- Срокове за замяна на некачествени резервни части, отстраняване на дефекти и некачествено извършен ремонт с относителна тежест - 30т.

В резултат на изчисленията, получените точки по показателите на комплексната оценка /КО/ на участниците са, както следва:

1. „Елит Ойл-София“ ЕООД

КО = 25+0,000234+15+14,15+15= 69,150 точки ~69,15 точки

2. „Трейдкар БГ“ ЕООД

КО = 20,833+15+14,594+15+30= 95,427 точки ~95,43 точки

3. „Венци Габрово“ ЕООД

КО = 4,17+0,000032+9+14,341+6= 33,511 точки. ~33,51 точки

Предвид изложеното и на основание чл.58, ал.1 от ППЗОП, съгласно избрания критерий за определяне на икономически най-изгодна оферта – „оптимално съотношение качество/цена“, комисията класира участниците както следва:

На I-во място „Трейдкар БГ“ ЕООД с 95,43 точки

На II-ро място „Елит Ойл-София“ ЕООД с 69,15 точки

На III-то място „Венци Габрово“ ЕООД с 33,51 точки

Водим от гореизложеното, комисията предлага на Възложителя да сключи договор за „**Избор на изпълнител за осъществяване на ремонт на МПС собственост на АПИ-ОПУ Габрово за период от 24 месеца или до изчерпване на финансения лимит**“ с избрания на първо място участник.

На основание разпоредбата на чл. 60, ал. 1 от ППЗОП, комисията ще представи доклад от работата си на Възложителя.

Настоящият протокол е съставен и подписан от комисията на 20.05.2020 год.

Председател:

Надежда Цанкова

Членове:

1.

Искра Георгиева

2.

Доротея Семова